

Wir suchen zum nächstmöglichen Zeitpunkt

SALES MANAGER (m/w)

Du bist auf der Suche nach einer spannenden Stelle in einem High-Tech-Startup? Du möchtest später dafür verantwortlich gewesen sein, eine neue Kategorie von elektrischen Energiespeichern erfolgreich am Markt etabliert zu haben? Du interessierst Dich für die Startup-Szene und möchtest die Herausforderungen in einem sehr stark wachsenden Unternehmen mit hoher Exportquote hautnah erleben? Dann komm zu uns und arbeite Hand in Hand mit den Gründern und den Mitarbeitern der ersten Stunde!

Deine Rolle

- Definiere und strukturiere unsere Marketing- und Vertriebsprozesse gemeinsam mit der Geschäftsführung
- Gewinne nationale und internationale Neukunden
- Sprich Neukunden persönlich, per Telefon oder Email an, vertrete unser Unternehmen auf Messen, Konferenzen und Partnerveranstaltungen, bearbeite Inbound Leads und qualifiziere potentielle Neukunden
- Bringe Deals zum Abschluss und begeistere Kunden

Dein Profil

- Erfahrung im Vertrieb von Energiespeichern sind von Vorteil, Quereinstieg auch möglich
- Hands-On Mentalität: Du beherrscht Kaltakquise bzw. Kaltrecherche im Enterprise- / B2B-Kontext, sprichst Interessenten direkt an, findest Lösungen und nicht Gründe
- Unternehmerisches Denken und Handeln, selbstständige, strukturierte, effiziente Arbeitsweise
- Erfahrung im Umgang mit CRM Systemen und den üblichen Vertriebskennzahlen
- Nationale und internationale Reisebereitschaft
- Erfolgreich abgeschlossenes technisches oder kaufmännisches Studium und/oder relevante Berufserfahrung
- Verhandlungssichere Deutsch- und Englischkenntnisse

Was wir bieten

- Ein attraktives, leistungsgerechtes Zielgehalt mit Fixgehalt und Vertriebsbonus
- Eine echte Startup Erfahrung: Übernimm Verantwortung und bau mit uns ein international ausgerichtetes Technologieunternehmen auf
- Kurze Wege und flache Hierarchien

VOLTERION GMBH

Die Volterion GmbH ist ein führender Hersteller von Komponenten für Redox-Flow-Batterien und damit Zulieferer für die internationale Energiespeicherbranche. Unser Ziel ist es, Menschen überall auf der Welt und zu jeder Tageszeit zuverlässig und kostengünstig mit erneuerbaren Energien zu versorgen. Unsere Produkte werden ständig weiterentwickelt und setzen immer neue Maßstäbe in der Funktionsvielfalt, Lebensdauer und Wirtschaftlichkeit von Energiespeichern. Als junges Technologie-Startup zeichnet sich unsere Unternehmenskultur durch Innovationsfreundlichkeit, Machermentalität, Offenheit und Teamarbeit aus. Möchtest Du Teil unseres schnell wachsenden, hoch dynamischen und motivierten Teams am Standort Dortmund werden und umgehend Verantwortung übernehmen?

Deine vollständigen Bewerbungsunterlagen mit Angabe zu den Gehaltsvorstellungen und frühestmöglichem Eintrittstermin sendest Du bitte ausschließlich per E-Mail an jobs@volterion.com zu Händen Thorsten Seipp

Volterion GmbH
Carlo-Schmid-Allee 3
44263 Dortmund
+49 231 3951 0000